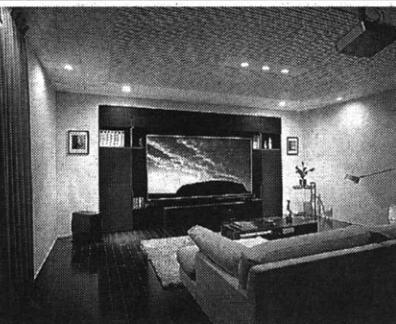
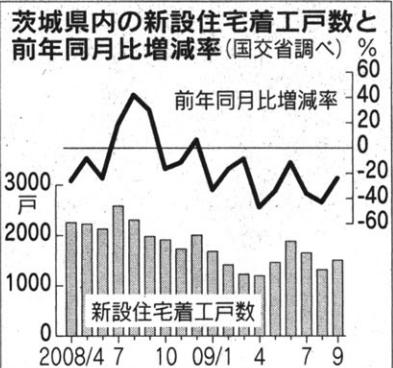


県内地盤の清水建設



高級感あふれる音響ルームへの改装なども手がける

茨城県内の新設住宅着工戸数と前年同月比増減率(国交省調べ)



県内外の工務店と連携視野

茨城県の地元建設会社の清水建設(那珂市、清水洋一社長)は住宅建設で培った技術を応用し、リフォーム事業に参入した。自社ブランドを立ち上げ、使う資材をメーカーから直接仕入れ、工事価格を低く抑えた。県内の新設住宅着工が減り、公共事業も抑制傾向が強まったのに応じる事業の多角化で、リフォーム事業で近い将来年2億円の売り上げを目指す。

独自ブランド立ち上げ

ブランド名は「我流生

活 リフォーム 夢造く

ん」。広告やのぼり、工

事に使うシートを同ブラン

ンドに統一した。ブランドは茨城県内外の地場工

務店に無料で開放し「リ

フォーム仲間を募り、ブ

ランド価値を上げる」(清水社長)方針だ。

間取りの変更やシステムキッチンの設置、造園

など顧客の要望に柔軟に

対応する。例えば、断熱

工事では壁内に断熱材の

ポリスチレンを敷き詰め

る高気密で高断熱の工法

を使う。住宅建設と資材

を共通化し、価格を低く

抑えられるという。

リフォーム工事を受注

低価格リフォーム参入

清水建設は住宅建設や
公共事業を手がけ、09年
8月期の売上高は約5億
円。

した場合、大手のブランドを使うと、ロイヤルティーを支払う場合がある。清水建設は自社ブランドの立ち上げでこの支払いをなくすほか、資材をメーカーから直接仕入れ、顧客負担を抑える。
地場の建設会社と格安住宅を手がける大手ハウスメーカーの競合は激化している。

茨城県内の新設住宅着工戸数は9月まで、9カ月間連続で前年割れの状況。需要が縮小する中、

部屋の規模にもよるが、囲炉裏の設置では30万円台から受注する。

工戸数は9月まで、9カ

月間連続で前年割れの状

況。需要が縮小する中、